Bereit für den nächsten Karriereschritt?

Unser Kunde

Unser Mandant ist eine führende Automobilhandelsgruppe mit mehreren Standorten in Nordrhein-Westfalen. Das Unternehmen ist ein wichtiger Vertragspartner für Premium-Automarken und bietet ein breites Markenportfolio.

Das Unternehmen sucht Unterstützung für den Neuwagenverkauf an diesen Standorten: **Bochum, Datteln, Dorsten, Gelsenkirchen, Hattingen, Herne, Lüdenscheid, Marl, Oberhausen, Recklinghausen, oder Remscheid.**

Verkaufsberater Neuwagen (m/w/d) – Verschiedene Standorte

Ihre Aufgaben

- Akquise und langfristige Betreuung von Privat- und Gewerbekunden im Neuwagensegment
- Beratung zu Fahrzeugen, Ausstattung, Finanzierung, Leasing und Versicherung
- Erstellung von Angeboten sowie Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Pflege der Kundendatenbank für den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen

- Zusammenarbeit mit Service, Werkstatt und Disposition

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (z.B. Automobilkaufmann/-frau, Kfz-Mechatroniker/-in)
- Erfahrung im Verkauf, idealerweise in der Automobilbranche
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, hohe Kundenorientierung sowie eine selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Gute Deutschkenntnisse und Führerschein der Klasse B
- Zertifizierung als Automobilverkäufer/in ist ein Plus, aber nicht zwingend erforderlich

Ihre Vorteile

- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit
- 30 Tage Urlaub
- Betriebliche Altersvorsorge
- Strukturierte Einarbeitung ab dem ersten Tag
- Weiterbildung über Hersteller- und interne Programme
- Leasingangebote für Mitarbeitende
- Mehrere Standorte in der Gruppe und damit Wechselmöglichkeiten ohne Arbeitgeberwechsel

Jetzt bewerben

Kontakt

SELECTA Professional Solutions GmbH

Prof.-Neugebauer-Weg 1
51688 Wipperfürth