Bereit für den nächsten Karriereschritt?

Unser Kunde

Unser Mandant ist eine führende Automobilhandelsgruppe in Deutschland mit mehr als 30 Standorten und etwa 2.700 Mitarbeitenden. Das Unternehmen ist ein wichtiger Vertragspartner für Premium-Automarken und bietet ein breites Markenportfolio. Seit über 100 Jahren steht es für Zuverlässigkeit, Kundennähe und Wachstum.

Unser Mandant sucht Unterstützung im Raum Nordrhein-Westfalen: Düsseldorf, Duisburg, Essen, Leverkusen, Mülheim, Neuss, Solingen, Velbert, Wuppertal, Hagen und weitere.

Verkaufsleiter VW Neuwagen (m/w/d) – Verschiedene Standorte

Ihre Aufgaben

- Sie steuern das Neuwagengeschäft der Marken Volkswagen PKW und Volkswagen Nutzfahrzeuge am Standort.
- Sie übernehmen die Führung des Vertriebsteams im Neuwagenbereich und fördern Ihre Mitarbeitenden gezielt weiter.
- Sie tragen die Verantwortung für das Erreichen der Budget- und Vertriebsziele.
- Sie planen und implementieren zielgerichteter Maßnahmen, um den Marktanteil in der definierten Region zu steigern.

- Sie optimieren kontinuierlich bestehende Prozesse im Autohaus, um das Kundenerlebnis zu verbessern.
- Sie gewährleisten eine dauerhaft hohe Kundenzufriedenheit sowie ein positives Arbeitsklima im Team.

Ihr Profil

Must-have:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, zum Beispiel als Automobilkaufmann/-frau oder Kfz-Mechatroniker/-in
- Mehrjährige Berufserfahrung im Automobilvertrieb
- Ausgeprägter Kundenorientierung, Sozialkompetenz und Kommunikationsstärke
- Sehr gute Markt- und Branchenkenntnisse in der Automobilindustrie
- Erfahrung in der Führung, Motivation und Steuerung von Vertriebsteams
- Unternehmerisches Denken gepaart mit hoher Lösungsorientierung

Nice-to-have:

- Zertifizierung zum Verkaufsleiter, idealerweise für VW-Konzernmarken
- Spezifische Berufserfahrung als Verkaufsleitung für Neuwagen

Ihre Vorteile

- Leistungsgerechte Vergütung und betriebliche Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub, attraktive Leasingangebote
- Strukturierte Einarbeitung in den ersten Wochen
- Individuelle Aus- und Weiterbildungsangebote
- Klare Entwicklungsmöglichkeiten in einer wachsenden Unternehmensgruppe
- Ausgezeichnete Unternehmenskultur mit engagiertem Team und professionellem Arbeitsumfeld (kununu Top Company)

Jetzt bewerben

Kontakt

SELECTA Professional Solutions GmbH

Prof.-Neugebauer-Weg 1
51688 Wipperfürth