



Bereit für den nächsten Karriereschritt?

Unser Kunde

Unser Mandant ist eine führende Automobilhandelsgruppe in Deutschland mit mehr als 30 Standorten und etwa 2.700 Mitarbeitenden. Das Unternehmen ist ein wichtiger Vertragspartner für Premium-Automarken und bietet ein breites Markenportfolio. Seit über 100 Jahren steht es für Zuverlässigkeit, Kundennähe und Wachstum.

Unser Mandant sucht Unterstützung an diesen Standorten: Düsseldorf, Duisburg, Essen, Leverkusen, Mülheim, Neuss, Solingen, Velbert, Wuppertal, Hagen und weitere.

Automobilverkäufer (m/w/d) Neu- oder Gebrauchtwagen

Ihre Aufgaben

- Akquise und langfristige Betreuung von Kunden im Neu- oder Gebrauchtwagensegment
- Beratung zu Fahrzeugen, Ausstattung, Finanzierung, Leasing und Versicherung
- Erstellung von Angeboten sowie Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Pflege der Kundendatenbank für den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Zusammenarbeit mit Service, Werkstatt und Disposition

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (z.B. Automobilkaufmann/-frau, Kfz-Mechatroniker/-in)
- Erfahrung im Verkauf, idealerweise in der Automobilbranche
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, hohe Kundenorientierung sowie eine selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Gute Deutschkenntnisse und Führerschein der Klasse B
- Zertifizierung als Automobilverkäufer/in ist ein Plus, aber nicht zwingend erforderlich

Ihre Vorteile

- Leistungsgerechte Vergütung und betriebliche Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub, attraktive Leasingangebote
- Strukturierte Einarbeitung in den ersten Wochen
- Individuelle Aus- und Weiterbildungsangebote
- Klare Entwicklungsmöglichkeiten in einer wachsenden Unternehmensgruppe
- Ausgezeichnete Unternehmenskultur mit engagiertem Team und professionellem Arbeitsumfeld (kununu Top Company)

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

SELECTA Professional Solutions GmbH

Prof.-Neugebauer-Weg 1
51688 Wipperfürth

