Bereit für den nächsten Karriereschritt?

Unser Kunde

Unser Mandant ist eine etablierte Automobilhandelsgruppe mit mehreren Standorten und einem wachsenden Team in Deutschland. Das Unternehmen ist Vertragspartner renommierter Automarken und bietet ein vielseitiges Markenportfolio. Seit vielen Jahren steht es für Zuverlässigkeit, Kundennähe und nachhaltiges Wachstum.

Unser Mandant sucht Unterstützung am Standort Mülheim an der Ruhr

Nutzfahrzeugverkäufer (m/w/d) – Mülheim an der Ruhr

Ihre Aufgaben

- Akquise und langfristige Betreuung von Privat- und Geschäftskunden im Nutzfahrzeugbereich
- Fachkundige Beratung zu allen Nutzfahrzeugmodellen, einschließlich der Elektrofahrzeuge
- Individuelle Angebotserstellung und präzise Fahrzeugkonfiguration nach konkreten Kundenanforderungen
- Verantwortung für den gesamten Verkaufsprozess, von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Fahrzeugübergabe

- Enge Zusammenarbeit mit dem Service-Team, um ein positives Kundenerlebnis sicherzustellen

Ihr Profil

Must-Have:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, zum Beispiel als Automobilkaufmann/-frau oder Kfz-Mechatroniker/-in
- Berufserfahrung im Verkauf von Nutzfahrzeugen
- Ausgeprägte Kunden- und Abschlussorientierung
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Führerschein der Klasse B

Nice-to-Have:

- Fundierte Kenntnisse im Flottengeschäft
- Praktische Erfahrung im Umgang mit digitalen Konfigurations- und CRM-Systemen
- Ausgeprägtes Interesse an Elektromobilität sowie innovativen Antriebstechnologien

Ihre Vorteile

- Leistungsgerechte Vergütung und betriebliche Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub, attraktive Leasingangebote
- Strukturierte Einarbeitung in den ersten Wochen
- Individuelle Aus- und Weiterbildungsangebote
- Klare Entwicklungsmöglichkeiten in einer wachsenden Unternehmensgruppe
- Ausgezeichnete Unternehmenskultur mit engagiertem Team und professionellem Arbeitsumfeld (kununu Top Company)

Jetzt bewerben

Kontakt

SELECTA Professional Solutions GmbH

Prof.-Neugebauer-Weg 1
51688 Wipperfürth