



Bereit für den **nächsten** Karriereschritt?

Unser Kunde

Unser Auftraggeber ist eine international führende Unternehmensgruppe im Bereich der Fluidmanagement-Systeme. Das Unternehmen beschäftigt weltweit über 7.000 Mitarbeitende. Als Hidden Champion beliefert unser Mandant bekannte Kunden aus der Automobilindustrie und dem Maschinenbau. Es verbindet Tradition mit Innovationen in den Bereichen Wasserstoff und E-Mobilität. Es erwartet Sie ein krisensicherer Arbeitsplatz bei einem Technologievorreiter.

Technischer Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- **Kundenmanagement:** Sie betreuen eigenverantwortlich einen definierten Kundenstamm im zugewiesenen Kundenbereichsteam.
- **Angebotssteuerung:** Sie berechnen und erstellen komplexe Angebote. Dabei verfolgen Sie diese aktiv bis zum Vertragsabschluss.
- **Projektkoordination:** Sie betreuen neue Kunden und sorgen für ein reibungsloses Onboarding.
- **Lösungsfindung:** Sie klären technische Reklamationen sicher ab und erkennen Verkaufsmöglichkeiten aus Berichten des Aussendienstes.

- **Datenanalyse:** Sie führen Umsatz- und Deckungsbeitragsanalysen durch, um Ihr Gebiet strategisch weiterzuentwickeln.

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung als Industriekaufmann/frau. Eine Weiterbildung, zum Beispiel als Industriefachwirt/in, ist von Vorteil.
- Sie bringen mindestens zwei Jahre Berufserfahrung in einer ähnlichen Position mit.
- Sie verfügen über technisches Grundverständnis sowie verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse.
- Sie sind routiniert im Umgang mit MS Office, insbesondere Excel. SAP-Kenntnisse (R/3 oder S/4HANA) sind ein Plus.

Ihre Vorteile

- Sie erhalten einen befristeten Arbeitsvertrag mit Option auf Festanstellung bei einem wachstumsstarken, internationalen Familienunternehmen.
- Flexible Arbeitszeitmodelle und Home-Office-Optionen ermöglichen Ihnen eine echte Work-Life-Balance.
- Die interne Akademie bietet vielfältige Angebote zur fachlichen und persönlichen Weiterbildung.
- Ein wertschätzendes Klima, flache Hierarchien und eine strukturierte Einarbeitung.
- Sie profitieren von einer attraktiven Vergütung sowie einer betrieblichen Altersvorsorge.

Interesse geweckt?

Bewerben Sie sich jetzt und starten Sie Ihre Erfolgsgeschichte. Wir von SELECTA freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

SELECTA Professional Solutions GmbH

Prof.-Neugebauer-Weg 1
51688 Wipperfürth

