



# Bereit für den **nächsten** Karriereschritt?

## Unser Kunde

Unser Mandant ist eine führende Automobilhandelsgruppe in Deutschland mit über 70 Jahren Tradition. Das Familienunternehmen vertritt mehrere Top-Marken an über 30 Standorten in Nordrhein-Westfalen. Für den Standort Lüdenscheid suchen wir eine vertriebsstarke Führungskraft, die den Standorterfolg strategisch und operativ weiterentwickelt.

## Standortleiter Vertrieb (m/w/d) Automobilhandel

### Ihre Aufgaben

- Verantwortung für Umsatz, Ergebnis und Budget am Standort
- Führung und Entwicklung des Vertriebsteams
- Analyse der lokalen Markt- und Wettbewerbssituation
- Entwicklung und Umsetzung standortspezifischer Vertriebsstrategien
- Optimierung und Digitalisierung von Vertriebsprozessen
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung und administrativen Bereichen

### Ihr Profil

**Must-have:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise als Automobilverkäufer (m/w/d)
- Mindestens 2 Jahre Führungserfahrung im Automobilhandel, z. B. als Verkaufsleiter oder Teamleiter
- Starke Kunden- und Serviceorientierung sowie ausgeprägte Führungskompetenz

**Nice-to-have:**

- Zertifizierung als Verkaufsleiter (m/w/d)
- Mindestens 5 Jahre Vertriebserfahrung mit Marken des Volkswagen-Konzerns
- Kenntnisse in digitalen Vertriebstools und CRM-Systemen

## Ihre Vorteile

- Unbefristeter Arbeitsvertrag und umfangreiche Karrierechancen in einer wachsenden Unternehmensgruppe
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Individuelle Weiterbildungen über die hauseigene Akademie
- Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Vergünstigte Konditionen beim Fahrzeugkauf und Leasing

[Jetzt bewerben](#)

## Kontakt

SELECTA Professional Solutions GmbH

Prof.-Neugebauer-Weg 1  
51688 Wipperfürth

