



Bereit für den nächsten Karriereschritt?

Unser Kunde

Unser Mandant ist eine führende Automobilhandelsgruppe in Deutschland mit über 70 Jahren Tradition. Das Familienunternehmen vertritt mehrere Top-Marken an über 30 Standorten in Nordrhein-Westfalen. Für den Standort **Bochum** suchen wir einen Verkaufsberater, der den Standorterfolg operativ weiterentwickelt.

Verkaufsberater (m/w/d) Audi Neu- oder Gebrauchtwagen

Ihre Aufgaben

- Sie beraten Kundinnen und Kunden individuell zu Audi Neu- oder Gebrauchtwagen, Konfiguration und Zusatzleistungen.
- Sie begleiten jeden Kauf vom ersten Gespräch bis zur Übergabe und schaffen ein herausragendes Käuferlebnis.
- Sie nutzen Leads aus Marketing und Online-Präsenz gezielt und effizient.
- Sie schöpfen die Vertriebschancen aus einem Bestand von rund 5.000 Gebrauchtwagen aus.
- Sie pflegen langjährige Kundenbeziehungen und bauen Ihr Netzwerk kontinuierlich aus.
- Sie beobachten den regionalen Markt und schärfen Ihre persönliche Vertriebsstrategie.

Ihr Profil

Must-Have:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (m/w/d)
- Mindestens 1 Jahr Erfahrung im Fahrzeugvertrieb – oder Quereinstieg aus dem Vertrieb
- Eigenverantwortliche, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Starke kommunikative Fähigkeiten und Freude am Netzwerkaufbau
- Nachweisbare Erfolge bei vertrieblichen Kennzahlen

Nice-to-Have:

- Zertifizierung als Verkaufsberater (m/w/d)
- Erfahrung mit Audi oder einer anderen Premiummarke

Ihre Vorteile

- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit mit sicherer Perspektive
- Attraktives Fixgehalt/Garantiegehalt plus leistungsabhängige Provision
- Strukturierte Einarbeitung vor Ort und regelmäßige Herstellerschulungen über eine eigene Akademie
- Betriebliche Altersvorsorge sowie Bike-Leasing und Mitarbeiterrabatte
- 30 Tage Urlaub pro Jahr

Jetzt bewerben

Kontakt

SELECTA Professional Solutions GmbH

Prof.-Neugebauer-Weg 1
51688 Wipperfürth

